



Universidade Federal
de São João del-Rei

UNIVERSIDADE FEDERAL DE SÃO JOÃO DEL-REI – UFSJ
INSTITUÍDA PELA LEI Nº 10.425, DE 19/04/2002 – D.O.U. DE 22/04/2002
PRÓ-REITORIA DE ENSINO DE GRADUAÇÃO – PROEN

CURSO: Bioquímica	Turno: Integral
Ano: 2022	Semestre: Segundo
Docente Responsável: Nayara Delgado André Bortoleto	

INFORMAÇÕES BÁSICAS				
Currículo 2020	Unidade curricular Inteligência Emocional		Departamento CCO	
Período -	Carga Horária			Código SIGAA BQ0000001
	Teórica 18 h/a	Prática -	Total 18 h/a	
Tipo Optativa	Habilitação / Modalidade Bacharelado	Pré-requisito -	Co-requisito -	

EMENTA
Importância da inteligência emocional e do autoconhecimento. Causas e consequências da rejeição (consciente/inconsciente). Crenças de identidade, capacidade e merecimento. Bloqueios emocionais. Procrastinação e autossabotagem. Diferenciação, clarificação e determinação de propósito, objetivos e metas. Ikigai. Jornada do herói. Autorresponsabilidade e o poder de decisão. Ciclo dourado. Ciência do Condicionamento Neuro-Associativo e criação de novos padrões de comportamentos/hábitos. Física quântica. Comunicação verbal e não verbal. O poder do Networking.
OBJETIVOS
<ul style="list-style-type: none">• Apresentar a Pirâmide do indivíduo• Compreender as causas /situações que geram sentimentos de rejeição, suas consequências/forma de manifestação e identificar os bloqueios emocionais por ela gerado• Elucidar a relação entre sistema nervoso e emoções, compreender o papel dos



neurotransmissores e como interferir de forma consciente e intencional no seu padrão de liberação

- Apresentar o poder da autorresponsabilidade, o poder da decisão e como empregar a Ciência do Condicionamento Neuro-Associativo para geração de novos comportamentos
- Diferenciar e clarificar propósito, objetivos e metas a fim de permitir direcionamento e ação
- Ikigai
- Ciclo dourado
- Explicar o poder do subconsciente
- Demonstrar através da física quântica o poder da visualização e da vibração
- Compreender o poder da comunicação verbal e não verbal
- Discutir o poder do relacionamento e do networking
- Aumentar o senso de responsabilidade, autoconfiança, equilíbrio emocional a fim de diminuir a necessidade de aprovação, autossabotagem e procrastinação
- Aumentar o nível de comprometimento com suas tarefas cotidianas
- Melhorar a performance na realização das metas a fim de se alcançar e cumprir seu real propósito

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

- Importância de crenças de identidade, capacidade e merecimento como determinantes da conduta e postura do indivíduo ao longo da vida
- Raízes da rejeição e mecanismo de geração de crenças limitantes que geram bloqueios responsáveis por comportamentos de autossabotagem e procrastinação
- Principais tipos de bloqueios emocionais
- Biologia do sistema nervoso, relação do hipotálamo, amígdala com emoções e o papel dos principais tipos neurotransmissores
- O poder da autorresponsabilidade e da decisão
- Poder do subconsciente e da visualização
- Ciência do Condicionamento Neuro-Associativo para geração de novos



comportamentos/hábitos

- Propósito, objetivos e metas
- Ciclo dourado
- Jornada do herói
- Ikigai
- Física quântica
- Comunicação verbal e não verbal
- Relacionamento e networking

METODOLOGIA DE ENSINO

- Aulas expositivas e/ou remotas
- Rodas de conversa
- Dinâmicas
- Aplicação de ferramentas de inteligência emocional e programação neurolinguística
- Vídeos
- Discussão de livros e artigos científicos
- Discussão de filmes

Todo o material necessário para o acompanhamento da disciplina será disponibilizado via Moodle.

CRITÉRIOS DE AVALIAÇÃO

A avaliação será feita de forma constante, considerando-se a presença, participação nas aulas/discussão dos temas propostos, bem como execução das atividades propostas ao longo das aulas (ferramentas, leituras, entregas de possíveis resenhas de filmes e/ou capítulos de livros, participação em dinâmicas). A cada aula (n=9) serão distribuídos 10 pontos e a média final será calculada pela média aritmética de todas as notas parciais.

No final do semestre será aplicada uma atividade substitutiva para os alunos que não atingirem média 6,0 prevista para a última semana de aula, que compreenderá todo o conteúdo do semestre. A média final (NF2) será a nota obtida entre a nota final antes



da substitutiva (NF1) e nota final da avaliação substitutiva (AS).

$$NF_2 = \frac{NF_1 + AS}{2}$$

BIBLIOGRAFIA BÁSICA

1. BYRNE, Rhonda. The secret - O segredo. 1.ed. Rio de Janeiro: Ediouro, 2007. 198p.
2. COVEY, Stephen. Os 7 hábitos das pessoas altamente eficazes. 40.ed. Rio de Janeiro: Best Seller, 2010, 443p.
3. Taveira, Paulo. Viva sem desculpas inteligência emocional e agilidade trabalhando a seu favor. São Paulo Expressa 2021 (Ebook).

BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTAR

1. CARDONE, Grant. Seja obecado ou seja mediano. Rio de Janeiro, 2020. (Ebook).
2. IBRI, Paulo. Alta performance & impacto como melhorar seus resultados em um mundo de constante mudança / 2019 - (Ebook)
3. NIVEN, David. Os 100 segredos das pessoas felizes descobertas simples e úteis dos estudos científicos sobre a felicidade. Rio de Janeiro, 2020. (Ebook)
4. GALLOWAY, Scott. A álgebra da felicidade: notas sobre a busca por sucesso, amor e significado. Rio de Janeiro, 2020. (Ebook).
5. GOLEMAN, Daniel. Inteligência social: o poder das relações humanas. Rio de Janeiro: Objetiva, 2008, 438p.

SUGESTÕES DE LEITURA

1. GOLEMAN, Daniel. Inteligência emocional: a teoria revolucionária que redefine o que é ser inteligente. 2 ed. Rio de Janeiro: Objetiva, 2012, 384p.
2. MARÇAL, Pablo. O destravar da inteligência emocional. 1 ed. São Paulo: Plataforma, 2019, 200p.
3. ROBBINS, Antony. Poder sem limites. Rio de Janeiro: Best seller, 2007, 406 p.
4. ROBBINS, Antony. Desperte o seu gigante interior. 40 ed. Rio de Janeiro: Best seller, 2019, 6115p.
5. SINEK, Simon. Comece pelo porquê. 1 ed. Rio de Janeiro: Sextante, 2018, 418p.
6. VIEIRA, Paulo. O poder da autorresponsabilidade. 1 ed. São Paulo: Gente, 2017, 74p.



7. ALVES, Luis. Matriz de sucesso. 1 ed. Luis Miguel Tavares Alves 2015,109p.
8. BRUNET, Tiago. Descubra o seu destino. 1 ed. São Paulo: Academia, 2018, 192p.
9. MEYER, Joyce. A raiz da rejeição. 1 ed. Belo Horizonte: Bello Publicações, 2009, 125p.
10. VIEIRA, Paulo. O poder da ação. 1 ed. São Paulo: Gente, 2015,256p.
11. HILL, Napoleon. A lei do triunfo. 3d. Rio de Janeiro: José Olympio, 2014,672p.
12. MOGI, Ken. Ikigai.1 ed. Bauru: Astral Cultural,2018, 144 p.
13. ELROD, Hal. O milagre da manhã. 1. ed. Rio de Janeiro: Best Seller, 2016,116p.
14. CARNEGIE , Dale. Como fazer amigos e influenciar pessoas. São Paulo: Editora Companhia Editora Nacional, 2012, 264p.
15. BRUNET, Tiago. Especialista em pessoas. 1 ed. São Paulo: Academia, 2020,224p.
16. Murphy, Joseph. O poder do subconsciente. Rio de Janeiro: Best seller, 2020, 320p. 2020.
17. EKER, T. Harv. O poder da mente milionária. 1 ed. Rio de Janeiro: Sextante, 2006, 176p.



Emitido em 01/08/2022

PLANO DE ENSINO N° 1433/2022 - COBIQ (12.38)

(N° do Protocolo: NÃO PROTOCOLADO)

(Assinado digitalmente em 01/08/2022 15:00)

NAYARA DELGADO ANDRE BORTOLETO

PROFESSOR DO MAGISTERIO SUPERIOR

CCO (10.02)

Matrícula: 1971926

(Assinado digitalmente em 01/08/2022 09:53)

TELMA PORCINA VILAS BOAS DIAS

COORDENADOR DE CURSO - TITULAR

COBIQ (12.38)

Matrícula: 2045083

Para verificar a autenticidade deste documento entre em <https://sipac.ufsj.edu.br/public/documentos/> informando seu número: **1433**, ano: **2022**, tipo: **PLANO DE ENSINO**, data de emissão: **01/08/2022** e o código de verificação: **061b62f59d**